

## TENDENCIAS DE USUARIO 2015

1º TRIMESTRE

1

## DEL "ESCAPISMO DIGITAL" A LA "HIPER DES/CONEXIÓN"

EL ESCAPISMO DIGITAL es un modo de evadirse de la realidad para los usuarios TACO. La tendencia es que la forma está cambiando hacia una manera más infantil y musical sobre todo.

Música y Humor Gráfico.

EL ESCAPISMO EVOLUCIONA AL MISMO TIEMPO HACIA LA "HIPERCONEXIÓN" Y LA "DESCONEXIÓN DECIDIDA"

¿Qué es?

## HIPER CONEXIÓN

**PHUBBING**  
Phone + Snubbing  
Prestan más atención al móvil que a quién les acompañe.

Esto provoca una desconexión de la realidad.

24 h online

everywhere

**NECESITAN ESTAR CONECTADOS**

Los TACO viven hiperconectados, su vida gira en torno a sus dispositivos móviles.

¿Cómo?

1 TECNOLOGÍA ANTICIPATORIA

Los aparatos aprenden de nosotros por la información de nuestra actividad online. Son capaces de anticiparse a nuestros deseos.

2 PATERNALISMO APP

Buscamos que la tecnología cuide de nosotros. Cada vez más hacemos caso de una APP que del consejo de amigos, familia, abuela...

1 de cada 3 usuarios

tendrá al menos una app de salud instalada en su aparato en 2015

## DESCONEXIÓN DECIDIDA

Es la decisión voluntaria de abandonar temporalmente el mundo online.

¿Cómo hacerlo?

STOP

En contraposición nos encontramos con el auge de un fenómeno que va ligado a la hiperconexión

**QUE SE PARE INTERNET QUE YO ME BAJO!**

La hiperconexión conlleva un ritmo muy acelerado y estresante de flujo de información que nos llega a saturar.

TENDENCIA SLOW LIFE

REALIZAR TAREAS SIN PRISA PERO SIN PAUSA.

RECUPERAR EL GUSTO POR LAS COSAS BIEN HECHAS.

DEDICAR TIEMPO Y ATENCIÓN A LAS PERSONAS QUE TE RODEAN.

SLOW FOOD

SLOW CITIES

Puedes diseñar tu propia

SLOW LIFE

SLOW TRAVEL

SLOW BOOKS

SLOW MONEY

Esta tendencia de Slow Life causa una nueva cultura del trabajo.

**WOOOFING Y ALDEAS ECO-FRIENDLY**

Trabajar en granjas a cambio de comida y alojamiento sin internet.

ESCAPE TO NATURE

2

## DE "YO Y EL MUNDO" AL "RECONOCIMIENTO PÚBLICO"

Los TACO están cambiando la forma de expresar su individualidad. Aunque siguen centrados en el "Yo, yo mismo y el mundo" también les gusta sentirse parte de la comunidad.

El cambio de tendencia es hacerlo desde los extremos, la reivindicación y lo que puede hacerlos únicos.

LA EVOLUCIÓN DE LA EXPRESIÓN DE ESE "YO" TOMA LOS EXTREMOS PARA RESALTAR LA INDIVIDUALIDAD Y LAS LEGÍTIMAS RAREZAS QUE NOS HACEN ÚNICOS.

Existen 3 sub tendencias:

## CONTRADICCIÓN

NO HAY TÉRMINO MEDIO A LA HORA DE PRONUNCIARSE

Se está evolucionando hacia el mundo de los extremos y de la contradicción con el fin de resaltar la individualidad.

+/-

YO

"YO Y EL MUNDO"

Feísmo VS Bellismo

Por otro lado vemos como emergen nuevos iconos de belleza que no tienen nada que ver con los cánones de perfección y que lo que buscan es la singularidad, aquello que hace único a uno mismo.

DIY VS 3D makers

## EXPERIENCIAS vs POSESIÓN

La tendencia creciente entre los TACO trata de que las experiencias pesen más que cualquier cosa material.

Antes lo que marcaba la diferencia eran las posesiones materiales, ahora cada vez más son las experiencias vividas.

LAS EXPERIENCIAS HACEN QUE SE DIFERENCIEN DE LOS DEMÁS

## EXPERIENCIAS

LOS HACEN MÁS FELICES Y DURANTE MÁS TIEMPO.

CONECTAN CON LA REALIDAD Y SOCIALIZAN.

GENERAN CONTENIDO ANTES, DURANTE Y DESPUÉS..

+ INTERÉS EN COMPARTIRLAS Y PRESUMIR QUE EN VIVIRLAS EN SÍ.

## AMAMOS ACUMULAR EXPERIENCIAS

EL NUEVO FEMINISMO

LA MUJER ASUME TAMBIÉN SUS IMPERFECCIONES

Fortalecimiento de la mujer en puestos de responsabilidad y política

HAY UN CAMBIO FUNDAMENTAL

NO ES EXCLUYENTE

El hombre participa cada vez más

EL NUEVO FEMINISMO ES MULTIGENERACIONAL Y TIENE UN FUERTE APOYO EN LAS REDES SOCIALES.

3

## DE "HOLA MUNDO" A "COMUNICACIÓN HAIKU"

Los TACO siguen obsesionados con la comunicación y por compartir datos en cualquier momento.

Hay poco tiempo y muchas cosas que contar y que hacer, así pues necesitan una comunicación cada vez más instantánea y útil.

LOS JÓVENES SON INCÁPACES DE PRESTAR ATENCIÓN DURANTE UN LARGO TIEMPO Y CON CALMA

Hay un rasgo muy significativo entre los TACO:

Un estudio demuestra que la sobreexposición a la tecnología está asociada, entre otras cosas, al

**DÉFICIT DE ATENCIÓN**

## COMUNICACIÓN HAIKU

HAY MUY POCO TIEMPO PARA TODA LA INFORMACIÓN QUE HAY QUE COMPARTIR

La comunicación debe ser: MICRO RÁPIDA SIGNIFICATIVA

**MICROCOMUNICACIÓN o COMUNICACIÓN HAIKU**

"HAIKU" (Este nombre hace referencia al estilo de poesía japonesa basada en breves poemas)

Para estas cualidades la Comunicación Haiku o "Microcomunicación" se sirve de varios elementos.

**EMOTICONOS**  
Son una manera de dar tono a nuestras conversaciones.

Los dispositivos electrónicos permiten estar en muchos lugares a la vez, pero a costa de ser incapaces de estar plenamente en el lugar y en el momento presente.

**LENGUAJE EMOJI**

La gente sustituye cada vez más las palabras por los emoticonos.

Expresan emociones de una forma más rápida y divertida

Los siguientes elementos tienen una característica común y es que su poder viral es enorme.

**MICRO-VIDEOS**  
Videos de menos de 15 segundos de duración. Los micro-videos se comparten 4 veces más que los videos normales.

**MEMES**  
Concepto de algo (normalmente foto y una frase) que se divulga por Internet haciendo parodia de algo.

**GIFs**  
Imágenes animadas (normalmente en bucle). Pueden ser animaciones, fragmentos de películas o series, que normalmente muestran un gesto que comunica una emoción.

**ACONTECIMIENTOS Y NOTICIAS TIENEN INMEDIATÉZ Y GRAN DIFUSIÓN VIRAL POR LAS REDES SOCIALES**

Por las noticias generan, MEMES, GIFs y MICRO-VIDEOS que se propagan por las redes sociales en muy poco tiempo, tanto que nos enteramos antes por medio de las redes sociales de un acontecimiento o noticia.

**NOTICIA**  
media

**MICRO VIDEOS**

**MEMES**  
Red social

**GIFs**  
Red social

## CONCLUSIONES

**LAS MARCAS DEBEN FIJARSE EN ESTAS TENDENCIAS PARA DESTACAR Y CREAR UNA RELACIÓN CON LOS USUARIOS TACO.**

- Los TACO se dejan guiar cada vez más por la tecnología, sobre todo si les ayuda en su día a día.
- Es más *trendy* fomentar la vida sana y la "slow life" compaginándola con la "desconexión decidida" invitando a una desconexión temporal del mundo online.
- Para hacer sentir al usuario único, pensar como él y llegar así a nuestro target, las marcas han de posicionarse aunque sea en los extremos. Mentalidad B2i (Business to individual).
- Es fundamental buscar la manera de diferenciarlos del resto y aprovechar cualquier defecto o debilidad para darle la vuelta y hacerlos únicos.
- Los TACO buscan experimentar, vivir nuevas experiencias y poder presumir de ello. Esto importa más que poseer cosas.
- Debemos empezar a poner a la mujer en el centro de las campañas de marketing para ajustarnos a la realidad y representar la participación que la mujer tiene en todos los ámbitos.
- Lanzar mensajes directos y certeros (ir al grano), pero debemos adaptarnos al lenguaje de las plataformas como: Instagram, Whatsapp y los emoticonos. Utilizar el humor gráfico a través de memes, GIFs y micro-videos.
- Utilizar el lenguaje TACO para hablar de igual a igual y buscar acontecimientos relevantes del momento para relacionarlos con el producto que queramos vender.
- Es importante tener rapidez de reacción ante la realidad de los acontecimientos y la realidad que rodea a los TACO.

Google

TENDENCIAS DE USUARIO

2015

1º TRIMESTRE